

EFFETTO PRIMACY → Quando le prime informazioni che si raccolgono ad esempio in merito ad una persona vengono ritenute come le più importanti. Quindi l'attenzione è massima nei primi attimi.

Questo Bias cognitivo è stato scoperto dallo psicologo Solomon Ash.

EFETTO RECENCY → Quando gli stimoli presentati come ultimi vengono ricordati meglio. ES → Quando diamo delle indicazioni stradali.